

市场如何应对 新能源汽车购置税“减半”换挡



今年1月1日起,新能源汽车全额免征购置税政策退坡为减半征收,与此同时,国家及地方新一轮“以旧换新”补贴陆续启动,以消费券、保险补贴等形式刺激购车需求。但相关数据显示,目前国内市场仍处于调整期。

面对上述“政策换挡”带来的挑战,各大车企并未重蹈简单降价的价格战覆辙,而是根据市场定位与战略目标的不同,迅速打出一套涵盖金融方案、用户权益、服务保障等多维度的“价值组合拳”,试图在稳定销量的同时,构建新的竞争壁垒。

消费者观望情绪升温 年底需求提前释放

元旦假期后,在广州的一家新能源汽车门店内,不少消费者正在选购新车。对于购置税政策的最新调整,他们表示已经了解到相关变化,目前看车多持观望态度。

某新能源汽车广州体验中心门店负责人梁志强表示,2025年12月销量环比11月增加40%左右。“政策刚刚转变,大家观望情绪比较浓重,长期下来大家接受了这个政策以后情况会得到好转。”

按照调整后的政策计算,在2026年1月1日至2027年12月31日期间,消费者购置新能源汽车时减半征税的实际税率,应为车辆销售价格的5%,每辆新能源乘用车的减税额最高不超过1.5万元。

由于购车总支出要增加数千元至1.5万元不等,消费者产生了一定的观望情绪。



消费者林先生表示,他原本是想买新能源车,但现在购置税政策从全免变成减半后,还想等看看。某汽车店长刘庭瑞介绍,心理

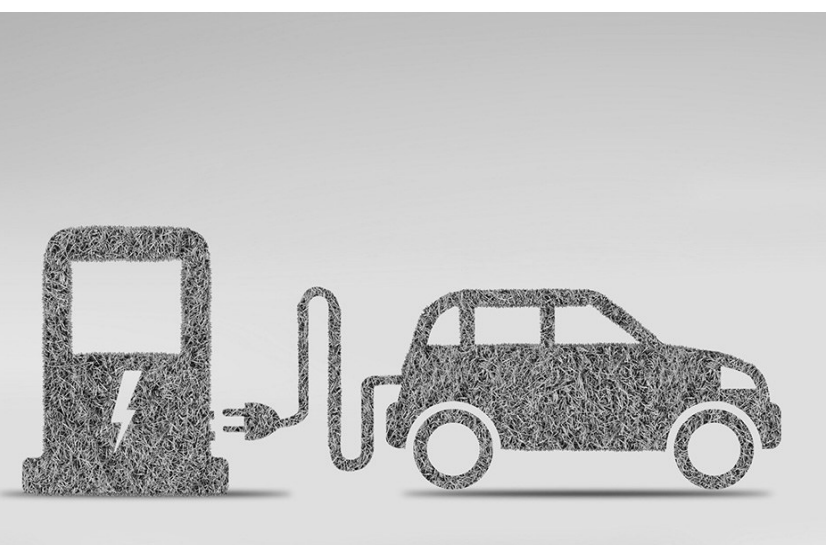
变化最大的客户群体,是从2025年下半年开始看车的这一批用户。他们当时没有购车,如果今年再来购买的话,心理落差相对来说比较大。

由于购置税是按购车实际开票时间计算,2025年年底,多家车企也纷纷表示为当下订单的客户进行对应税额的兜底补贴,大量的购车需求已提前在2025年底集中释放,因此1月的零售偏弱也是正常的。

中国汽车流通协会专家委员会委员颜景辉认为,在当前“以旧换新”政策与节前传统购车需求的双重驱动下,配合车企的多元化促销,预计将对春节前的汽车消费产生积极的拉动作用,有助于释放前期积压的需求。

乘联分会也表示,随着各地的补贴细则和补贴通道全面启动,新能源车销售市场会逐步好起来的。

补贴与车企优惠共振 对冲成本压力



在新能源汽车购置税调整的同时,商务部等部门也明确了2026年汽车以旧换新补贴的实施细则,进一步扩大支持范围。根据报废或换购情况不同,补贴金额最高可达2万元或1.5万元。

因此,新能源汽车购置税调整后,消费者依旧能通过新一轮消费品以旧换新的国家补贴享受购车减免,这在一定程度上对冲了当前购置税调整带来的购车成本增加,这样的政策组合让不少消费者打消了顾虑。

重庆消费者段先生表示,虽然2026年有购置税减半的政策要多花几千元,但是2026年的置换政策不用抢了,这样一相抵还是有几千元的结余,所以就把车订了。

北京消费者张先生表示,油车以旧换新还能再减,所以这15000元补贴相当于可以把购置税的成本抵消掉。

在以旧换新等补贴政策明确的同时,近期许多车企也推出不同类型的最新购车优惠,上演了一场精彩的“攻防战”。

颜景辉表示,在2025年年底政策尚未生效时,已有部分车企通过“厂家补差”方式提前行动,旨在稳定2025年第四季度及2026年1月的销量。进入2026年,在“政策换挡”与“以旧换新”补贴提前启动的双重背景下,车企密集推出“组合拳”式促销,力保1月及一季度“开门红”。

“由于2月受春节长假影响显著,1月作为销售完整月份,其表现对一季度乃至上半年整体销量至关重要。因此,当前举措的首要目的是对冲政策变化带来的短期市场波动,稳固季度销售基本面。”颜景辉解释说。

其中,上汽大众于1月初宣布,1月31日前购买其燃油车型,可享受至高2000元新年限时红包、全系动力总成终身质保、限时特价6.98万元起、金融礼至低0首付0利息,以及至高15000元以旧换新补贴。上汽奥迪也推出购车福利:截至1月31日,购买奥迪E5 Sportback可享10000元购置税补贴,并可选择获赠原厂充电桩(含安装)或5000元选装基金。

其他合资品牌亦积极跟进。比如,东风本田于1月14日通过官方公众号发布购车促销活动,包括“购置税礼”,购置税补贴最高5000元;“置换礼”,置换补贴最高4000元等。

豪华品牌阵营亦反应迅速,也纷纷“亮剑”。宝马中国在2025年初宣布对旗下多达31款车型的官方指导价进行下调,此举迅速成为行业焦点,引发了市场的广泛关注与热议。

北京消费者张先生表示,他看中大概是34万元,购置税会增加15000元左右。但是各种相关的优惠,车企送的一些积分、一些现金减免,能够减差不多1万元。

除了在生产端推出各类优惠,在生产供应端等环节,近年来国内车企也在持续降本增效,整体新能源汽车市场价格相比之前已有明显降低。

业内人士认为,此次购置税的调整,也对车企的成本控制提出了更高要求。

梁志强表示,随着研发技术的成熟,很多成本包括零部件的供应,把成本打下来以后,购置车价的降幅近年来还是比较大的,这对消费者来说是受益的。

某新能源汽车企业副总裁杨源源表示,厂家也在积极应对,整合旗下的研、产、供、销、运各个业务板块的业务链条。在资源协同、制造协同,以及金融配套等各个方面实现资源整合的最大化,成本降到最低化。

谈及本轮车市促销带来的影响,颜景辉接受媒体记者采访时表示,预计春节前的汽车消费会被拉动,有助于释放前期积压的需求。然而,促销热度的可持续性,特别是能否延续至一季度之后,仍需观察后续市场环境。

“从长远看,车企应着力构建不依赖短期价格刺激的可持续竞争力。这包括继续深化基于自身特点的差异化策略,在金融方案、服务价值和用户体验上构建护城河,从而在稳定销量的同时,维护品牌长期价值与财务健康,实现高质量发展。”颜景辉说道。

对于今年国内车市的走势,惠誉评级亚太区企业评级董事杨善接受媒体记者采访时表示,总体而言,政策换挡后,今年国内车市需求下行压力较大,新能源汽车销量增速亦将明显放缓,车市竞争仍将呈现白热化。

在新能源汽车市场份额快速提升的当下,购置税减免政策的最新调整,一方面有助于产业逐步从政策驱动转向市场驱动,另一方面也能通过提高技术门槛,确保政策与技术发展同步。

2025年10月工信部等部门已发布公告,明确自2026年1月1日起,享受购置税减免的车型,技术要求会变得更加严格,这也推动新能源汽车产业进一步从价格竞争转向技术比拼。

在最新版的相关技术要求公告中,对能享受到购置税优惠的新能源汽车,在能耗、续航里程等方面的要求上都进行了进一步的提升。比如,插电式(含增程式)混合动力乘用车纯电续航里程,应满足有条件的等效全电里程不低于100公里等。部分消费者也表示,自己现在购车时会更关注新车的技术水平,购置税调整带来的影响有限。

北京消费者彭先生表示,现在最主要关注的还是看新产品、智能辅助驾驶有没有更好的产品推出。购置税调整大概估了一下,差价在五六千元,还是在能承受范围内。

业内人士介绍,新一年国内汽车行业有望从以往政策优惠下的价格竞争,更多转向通过技术比拼来吸引消费者。不少车企也在智能化、超充等方面持续推进技术迭代。

某新能源汽车企业销售负责人韩希表示,长期来看,还是要通过技术升级降低政策的影响。在2026年,他们自研芯片的AI系统也会正式交付用户,有信心2026年在交付量上取得新的突破。

数据显示,过去5年间,我国纯电动乘用车平均续航里程已提升至接近500公里,充电速率提升3倍多,具备组合辅助驾驶功能的乘用车新车占比超过60%。

中国汽车工业协会副秘书长陈士华表示,在消费端,短期来看政策并不是完全退出,仍保留减半优惠,对于主流的市场,尤其是15万元到30万元价格的区间,仍具有一定的消费托底的作用。从长期来看,在生产端,促使车企加速技术创新和供应链的优化,推动中国汽车产业实现更高质量、更可持续的发展。



本版文字综合央视网、中国经营网、中国水运网等媒体报道

产业升级转型 技术比拼成核心竞争力

2025年度新闻记者证年检人员公示

按照新闻出版总署《国家新闻出版署关于开展2025年度新闻记者证年检工作的通知》(国新出发〔2025〕1号)要求,《中国水运报》和《中国水运》杂志对持有新闻记者证人员进行严格审核,现将持有新闻记者证人员名单进行公示。

公示期2026年1月28日—2月6日,举报电话为027—82830904、027—68892510。

周国东 42MA4KLLR737700048
魏黎依 42MA4KLLR737700049

- 赵虎 42MA4KLLR737700014
- 洪婧 42MA4KLLR737700021
- 朱波 42MA4KLLR737700041
- 许愿 42MA4KLLR737700045
- 甘琛 42MA4KLLR737700011
- 杨瑾 42MA4KLLR737700051
- 程璐 42MA4KLLR737700018
- 张妮 42MA4KLLR737700038
- 黄玲 42MA4KLLR737700039
- 王寅娜 42MA4KLLR737700022
- 陈俊杰 42MA4KLLR737700036
- 刘知微 42MA4KLLR737700016
- 王有哲 42MA4KLLR737700035

- 祁玲 42MA4KLLR737700026
- 杨柳 42MA4KLLR737700050
- 张龔 42MA4KLLR737700031
- 罗艺 42MA4KLLR737700023
- 陆民敏 42MA4KLLR737700032
- 赵娜 42MA4KLLR737700019
- 马榕蔚 37MA4KLLR737700012
- 万芳 42MA4KLLR737700020
- 魏巍 21MA4KLLR737700011
- 陈蔚 42MA4KLLR737700017
- 周波 33MA4KLLR737700011
- 陈珺 42MA4KLLR737700029
- 徐丹 13MA4KLLR737700011

- 黄迪 42MA4KLLR737700025
- 郑燕 45MA4KLLR737700011
- 李璐 42MA4KLLR737700013
- 陈勤思 35MA4KLLR737700011
- 闵利娟 42MA4KLLR737700015
- 朱庆 34MA4KLLR737700012
- 张亚薇 42MA4KLLR737700012
- 张伟 37MA4KLLR737700011
- 孙文华 42MA4KLLR737700057
- 余昭林 36MA4KLLR737700012
- 武玥玲 42MA4KLLR737700055
- 黄金 36MA4KLLR737700011
- 龙巍 42MA4KLLR737700043

- 顾晓平 32MA4KLLR737700012
- 刘敏 42MA4KLLR737700027
- 陈敏 32MA4KLLR737700011
- 周婧 42MA4KLLR737700054
- 唐益志 32MA4KLLR737700013
- 杨亚兰 42MA4KLLR737700053
- 马日福 42MA4KLLR737700024
- 王慧 42MA4KLLR737700037
- 李慧毓 41MA4KLLR737700011
- 吴静 42MA4KLLR737700034
- 鄂启科 52MA4KLLR737700011
- 王奕萱 42MA4KLLR737700030
- 张小刚 43MA4KLLR737700011

- 孙丹妮 42MA4KLLR737700028
- 吴晓敏 45MA4KLLR737700012
- 胡志会 42MA4KLLR737700056
- 张涛 42MA4KLLR737700040
- 丁文 42MA4KLLR737700033
- 张弛 42MA4KLLR737700046
- 石孟园 42MA4KLLR737700047
- 张佳漪 42MA4KLLR737700052